

# Vous inscrire

Retrouvez-nous sur :  **parcoursup**  
Entrez dans l'enseignement supérieur

ou

Retirez votre dossier d'inscription  
auprès du secrétariat

## Voie d'Apprentissage

Pôle Formation  
2 bd Jean Monnet  
35300 Fougères

## Voie Scolaire

Site Notre Dame des  
Marais  
9bis rue Eugène Pacory  
35300 Fougères



# NOUS CONTACTER

## Voie d'Apprentissage

Pôle Formation  
2 bd Jean Monnet  
35300 Fougères

vincent.noury@lycee-jblt.fr  
02 30 03 42 80

## Voie Scolaire

Site Notre Dame des Marais  
9bis rue Eugène Pacory  
35300 Fougères

marion.desprez@lycee-jblt.fr  
02 99 99 13 93

## Lycée Jean-Baptiste Le Taillandier

[www.lycee-jblt.fr](http://www.lycee-jblt.fr)



## Formation Supérieure

# BTS MCO

Voie Scolaire / Apprentissage



# Ils témoignent...

## Camille B.

Le BTS MCO en poche, j'ai voulu partir un an pour améliorer mon niveau d'anglais. Mon objectif était de revenir parfaitement bilingue l'année suivante. Et c'est chose faite ! J'ai intégré l'Université de Cardiff au Pays de Galles pour y préparer un Bachelor Honours (L3 en France) en marketing. A mon retour en France j'ai voulu mettre à profit mon anglais et je suis actuellement étudiante en Master à l'ESC Rennes, une Ecole de Commerce que je n'aurais jamais pu intégrer après le BAC.

## Antoine D.

Après le Bac je n'avais pas de projet professionnel précis, tout ce que je savais c'est que je ne voulais pas me lancer dans des études longues. Avec un BTS MCO, j'ai pu acquérir une formation qui allait m'être bien utile dans mon futur job. Mes stages en banque m'ont donné envie de poursuivre dans ce domaine et m'ont amené vers une licence professionnelle Banque. Après quelques années d'expérience à la Caisse d'Epargne j'ai sauté le pas et j'ai créé ma boîte de courtage. Une très belle aventure !

# Après le BTS...

## Formation post-BTS à l'étranger :

Anglia Ruskin University de Cambridge ou University of South Wales de Cardiff

Après votre BTS MCO dans notre Lycée préparez un Bachelor BA Honours European Business and International Management, diplôme britannique de niveau BAC + 3, puis un Master.

Des contacts enrichissants, l'acquisition d'un meilleur niveau en anglais, un atout supplémentaire lors de la recherche d'un emploi

Préparation d'un DEC dans un CEGEP du Québec

## Licence Professionnelle

Licence Management et Développement Commercial (MDC) en partenariat avec l'Université Catholique de l'Ouest Guingamp Licence d'Administration Economique et Sociale (AES) en partenariat avec l'Institut Catholique de Rennes

Ou de nombreuses Licences professionnelles dans les métiers de la vente et du commerce

# NOS +



## Un établissement expert

Notre formation existe depuis 1988 et bénéficie d'une solide réputation tant auprès de nos entreprises partenaires que des familles qui nous accordent leur confiance. Nos enseignants et l'établissement sont associés à l'état par contrat.

## Un suivi personnalisé

Nous proposons une progression dans l'acquisition des compétences tout au long de la formation.

Nous vous accompagnons dans votre recherche de stages et dans le développement de parcours d'orientation.

Des passerelles existent d'une formation à l'autre. Notre politique inclusive vous permet un accueil adapté à vos besoins.

## Une formation de qualité

Vous bénéficiez de notre réseau d'entreprises partenaires. Certaines nous font confiance depuis 35 ans.

### Nos entreprises partenaires

**Banques Assurances :** CMB - Crédit Agricole - Caisse d'Epargne - GROUPAMA - AXA - ALLIANZ...

**Distribution :** Carrefour - Intermarché - Leclerc - GEDIMAT - BRICOMARCHE - BUT - DARTY - OKAÏDI ...

**Agro-Alimentaire :** AGRIAL - VALOREX - EL MERCABANA DEL FLORES (Espagne)...

**Autres :** INTERACTION - ADECCO - INSPIRA HOTEL (Portugal) - FAR - CENTURY 21 - ORPI - FORD - ECS ATLANTIC - PIC PUB ...

Nous vous préparons aussi à la validation de certifications valorisantes pour votre future vie professionnelle.



# BTS MCO

## Management Commercial Opérationnel

### Les Fonctions

- Management de l'Unité Commerciale
- Gestion de la relation avec la clientèle
- Gestion et animation de l'offre de produits et de services
- Recherche et exploitation de l'information nécessaire à l'activité commerciale

### Les Compétences

- Manager une équipe commerciale
- Gérer une unité commerciale
- Piloter des projets d'action commerciale ou de management
- Maîtriser la relation avec la clientèle
- Gérer l'offre produits / services
- Rechercher et exploiter l'information nécessaire à l'activité commerciale

### L'architecture de la formation

	1 <sup>ère</sup>	2 <sup>ème</sup>
<b>Enseignement général</b>		
Culture générale et expression	2h	2h
Langue vivante 1	3h	3h
Culture économique juridique et managériale	4h	4h
<b>Enseignement professionnel</b>		
Management de l'équipe commerciale	4h	4h
Gestion opérationnelle	4h	4h
Développement de la relation client et vente conseil	6h	5h
Animation et dynamisation de l'offre commerciale	5h	6h
<b>Options</b>		
Langue vivante 2	2h	2h
Entrepreneuriat	2h	2h
Parcours de professionnalisation à l'étranger	2h	2h
<b>Total crédits ECTS</b>	<b>60</b>	<b>60</b>

Rythme de l'alternance  
19 semaines au CFCA et 28 semaines en entreprise